



Negociación



(55) 2443 2031



info@point2coach.com



www.point2coach.com



NEGOCIACIÓN Y GENERACIÓN DE NEGOCIOS

OBJETIVO:

Desarrollar tus habilidades de Negociación que te permitan ser más efectivo, resolver conflictos y generar negocios rentables y de largo plazo.

PROGRAMA:

- ¿Qué estás negociando?
- Claves del Proceso de Negociación
- Identifica tu Estilo de Negociación
- Prepárate para una Negociación Ganar-Ganar
- Visualiza Oportunidades de Negocio
- Crece y Mantén Relaciones Estratégicas
- Match de Necesidades vs. Propuestas de Valor
- Desarrolla estrategias para crecer

COMPETENCIAS A DESARROLLAR:

- Negociación
- Proactividad
- Identificación de oportunidades
- Visión estratégica de negocios

Duración: de 8 a 16 horas



(55) 2443 2031



info@point2coach.com



www.point2coach.com

