















Desarrollar tus habilidades de Negociación que te permitan ser más efectivo, resolver conflictos y generar acuerdos ganarganar.

PROGRAMA:

- ¿Qué estás negociando?
- Claves del Proceso de Negociación
- Identifica tu Estilo de Negociación
- Prepárate para una Negociación Ganar-Ganar
- Tácticas y Contratácticas
- Estilos de Negociación de los Compradores
- Prácticas de Negociación
- Plan de Acción

COMPETENCIAS A DESARROLLAR:

- Negociación
- Proactividad
- Identificación de oportunidades
- · Visión estratégica de negocios

Duración: de 8 a 16 horas







www.point2coach.com



