

Ventas





# Sales Team Coach®

*Formación de Coaches y Líderes de Ventas*

## OBJETIVO:

Desarrolla tus habilidades como Coach del Equipo de Ventas, desarrolla su potencial y dale el poder para lograr mejores resultados.

## PROGRAMA:

- Coaching como rol del Líder de Ventas
- Mentalidad de Coach “Coach Mindset”
- El Poder del Coaching
- Competencias del Coach
- Herramientas de Coaching de Ventas
- Modelo de Coaching de Ventas PODER®
- Perfiles de Vendedores y Estrategias para cada Uno
- Retroalimentación y Seguimiento
- Plan de Acción

## MÉTODO POINT:

Este programa está basado en las Competencias de la ICF y la metodología de la ICC de Londres.

## COMPETENCIAS A DESARROLLAR:

- Habilidades de Coaching de Ventas
- Liderazgo
- Seguimiento
- Desarrollo de Talento

**Duración: de 16 a 24 horas**



(55) 2443 2031



info@point2coach.com



www.point2coach.com

